



Channeling - Kundenpotenziale in Markterfolg umwandeln Kompetenzaufbau für nachhaltigen Markterfolg

Die künstliche Intelligenz verändert die Erfolgsfaktoren im Marketing & Sales nachhaltig

AI-centric Marketing & Brand Management

Agentic Marketing & Branding als
Enabler für Kundenvertrauen

Wirksames Sales & Revenue Management

Kunden mit den Lösungen erreichen
und überzeugen

Customer Experience Management

Bedürfnisse & Pain Points von Kunden
eruieren und Kunden begeistern

Research @SFVI

Empirische Fundierung von
Leitplanken

Trend - Research

Erkunden **relevanter Markttrends** für organisationale
Zukunftsfähigkeit im Marketing & Branding / Sales &
Revenues / Customer Experience Management.

Kunden - Research

Wir eruieren gemeinsam mit Ihnen die **Erwartungen,
Bedürfnisse und Pain Points** Ihrer **Kunden** & wirksame
Leitplanken für alle Bereiche im **Channeling**.

Experten - Research

Wir **coachen** Ihre eigene Expertenforschung, z.B. im Kon-
text von Masterarbeiten oder Doktoraten zur Entwicklung
relevanter **Zukunftskompetenz** im **Channeling**.

Education @SFVI

Zertifizierte Zukunftskompetenz

Zertifikate

- AI-centric Marketing & Brand Management
- Wirksames Sales & Revenue Management
- Customer Experience Management

Fachausweise & -diplome

- Fachausweis Channeling
- Fachdiplom (CAS) Client Solutions & Channeling

Expertendiplome

- DAS Client Value Shaping
- Master Future Viability Management (MAS, (E)MBA)
(Vertiefung Channeling)

Coaching @LOSpartners

Training & Coaching an den
realen Herausforderungen

Fach - Coaching

Personal Sales Excellence | AI-centric Marketing & Branding |
Wirksames Sales & Revenue Management |
Customer Experience Management

Persönlichkeitscoaching

Potential | Career | Modern Leadership | Network &
Collaboration | Personality@Business | Konfliktlösung &
Mediation | Kommunikation | Verhandlung | Logik

Executive & Board Coaching

Durch rollengerechte Formate mit unseren kuratierten
Fachpartnern leveragen Sie die Kompetenz Ihres C-Levels &
Ihrer Verwaltungsräte.

Advisory @LOSpartners

Potenzialanalyse, Roadmap-
Entwicklung, Umsetzung

Health Check

Potenzialprüfung als ihr Vertrauenspartner. Bestimmung
Fitness-Stand Ihrer Organisation im Bereich 'Channeling' und
liefert auf Wunsch eine Heat Map.

Think Tank Partner

Regelmässiges Excellence-Coaching
Gemeinsame Eruierung zukunftsgerichteter Impulse für
nachhaltigen Erfolg durch zukunftsfähiges Channeling.

Konzept- / Massnahmenentwicklung

Unabhängige & neutrale **Konzeptions- & Umsetzungs-
partnerschaft** ermöglicht eine Roadmap-Entwicklung & zeigt
Kerner Erfolgsfaktoren für die erfolgreiche Umsetzung.

Academic Director



Prof. Dr. Bernhard Koye



Transferpartner



Welf Hamer